

～SNS活用で優良顧客を増やし！店舗利益を伸ばすための！！～

良いお客さんに囲まれて 繁盛するためのLINE集客法

令和の人口減少時代は、顧客数が減り続け、集客そして雇用も大変な時代に突入します。これから大倒産時代を迎える中で生き抜くためには、何をどうすれば良いのか…？そこで本セミナーでは、これからの情報化時代へ対応する「販路開拓」や「販売促進」について、「良いお客さんに囲まれて繁盛するためのLINE集客法」をお伝えいたします。是非、この機会に皆様多数のご参加をお待ちしております。

【主な講座内容】

- ◎江戸時代から行われている売上利益を伸ばしているお店がやっている事とは？
- ◎見込み客を増やす LINE 友達追加広告術
- ◎割引せずにごってくれるお客さんを増やす LINE 配信法
- ◎人口減少の令和時代を生き抜く経営法

受講
無料

繁盛店へ導く
最終編！

【講師プロフィール】

(有)繁盛店研究所 代表取締役
中小企業診断士



ハワード ジョイマン 氏

静岡県清水市出身。自営業の家に生まれ、小さい頃より商売を学ぶ。大学入学と同時に、お笑い芸人としての活動を経験。有限会社繁盛店研究所を設立。その後、お笑い芸人として、活動していた経験を活かし小売店や飲店、美容室、整体院の客数増加や店内販売活動に、お笑い芸人の思考法や、行動スタイル、そして、漫才の手法などを取り入れることで、クライアントの業績が着実に向上していく。また、人気テレビ番組「ガイアの夜明け」にも取り上げられるなど注目を浴びている。

【日時】令和5年11月27日(月)

14:00～16:00

【会場】千葉商工会議所 14階 第1ホール

(千葉市中央区中央 2-5-1 千葉中央ツインビル 2号館 13階)

【定員】50名 (定員になり次第締め切ります。)

主催

千葉商工会議所 経営支援部 経営支援課
(TEL 043-227-4103 FAX 043-227-4107)

■お申込み方法

【申込フォーム】

下記申込書に必要事項をご記入いただき、

FAX・メール・右記 QR コード

のいずれかでお申込みください。

【E-mail】 keieishien@chiba-cci.or.jp



11/27(月)開催「良いお客様に囲まれて繁盛するためのLINE集客法」受講申込書 ※このままのサイズでFAXして下さい。

千葉商工会議所 行 (FAX 043-227-4107)

令和5年 月 日

事業所名		TEL	
所在地		FAX	
受講者名	業種	E-mail	(※必ずご記入をお願い致します。)

※ご記入いただいた個人情報は主催者からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。